



**Hajaca Conseil accompagne la société Maximat Propreté Services dans le cadre de sa cession au groupe Ecoclean Services.**

**Hajaca Conseil**, cabinet de conseil indépendant, annonce être intervenu en tant que conseil des actionnaires de Maximat Propreté Services dans le cadre de la cession de 100% de leurs titres au groupe Ecoclean Services.

Fondé en 1997 par Marc-Henri Méheust, Maximat Propreté Services est une société de nettoyage destinée aux entreprises en Île-de-France. Maximat Propreté Services opère dans le nettoyage général et industriel, dans la vitrerie et intervient pour des travaux spéciaux et l'entretien d'espaces verts. Maximat a, dès le début, mis au centre de son modèle la qualité, l'écoute, la flexibilité et l'adaptabilité des services pour ses clients et ses salariés. Cette stratégie s'est traduite par une confiance et une fidélité majeure aussi bien de ses clients que de ses salariés.

Ces qualités et valeurs ont séduit Ecoclean Services, qui intervient sur l'ensemble de l'Île-de-France ainsi que dans l'Oise et dans le Centre-Val de France pour des prestations de nettoyage courant de tout type de locaux, de nettoyage spécifique (haute pression, extérieurs, parking, marbrerie...), de remise en état après sinistre et fin de chantier, et d'autres services associés tels que l'entretien des espaces verts, la gestion du courrier et les travaux de second-œuvre. Le groupe totalise 32 M€ de chiffre d'affaires en 2021. Ce groupe se développe en partie par acquisitions tout en étant vigilant de préserver l'ADN et la culture des 14 structures les ayant rejoints. Ecoclean Services est accompagné depuis 2020 par deux investisseurs financiers, Naxicap Partners et LT Capital ainsi que par deux entrepreneurs-investisseurs.

*« Nous sommes ravis d'accueillir les équipes de Maximat Propreté Services au sein du Groupe Ecoclean Services. Nous sommes convaincus de l'adéquation des valeurs et de la qualité de services entre nos deux entreprises. Cette nouvelle acquisition conforte notre stratégie de croissance, renforce notre position en Ile de France et diversifie notre portefeuille clients. Cette opération a pu être réalisée en moins de 4 mois grâce à la qualité de l'organisation du processus de vente et la disponibilité de nos conseils et partenaires. » Laurent Petit, DG d'Ecoclean Services*

*« Prendre la décision de partir en retraite et de céder Maximat Propreté Services était un choix de raison et non de cœur. Hajaca Conseil a su comprendre mes priorités et se familiariser très vite avec mon écosystème et celui de Maximat Propreté Services. Leur accompagnement m'a*

*permis de vivre cette étape majeure dans les meilleures conditions grâce à leur professionnalisme, leur dynamisme et leur sympathie. Je suis convaincu de la valeur ajoutée qu'Hajaca Conseil m'a apportée sur cette opération unique à mes yeux.» Marc-Henri Méheust, dirigeant et fondateur de Maximat Propreté Services*